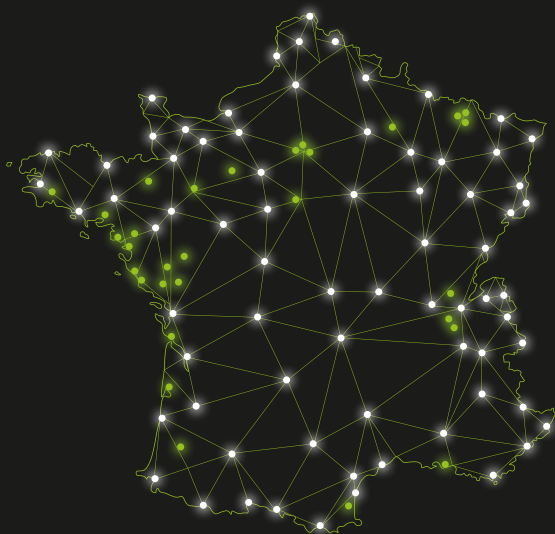


Rejoignez le réseau
Cash & Repair

**RÉPARATION
EXPRESS**



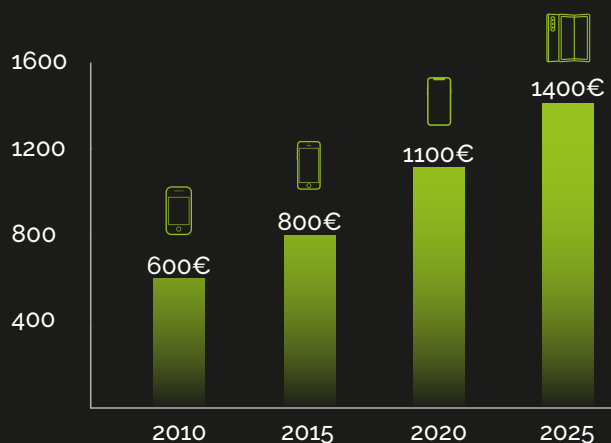
10 ans
d'expérience

40
ateliers

1,2 M
de réparations réalisées

Opportunités à saisir
sur **toute la France**

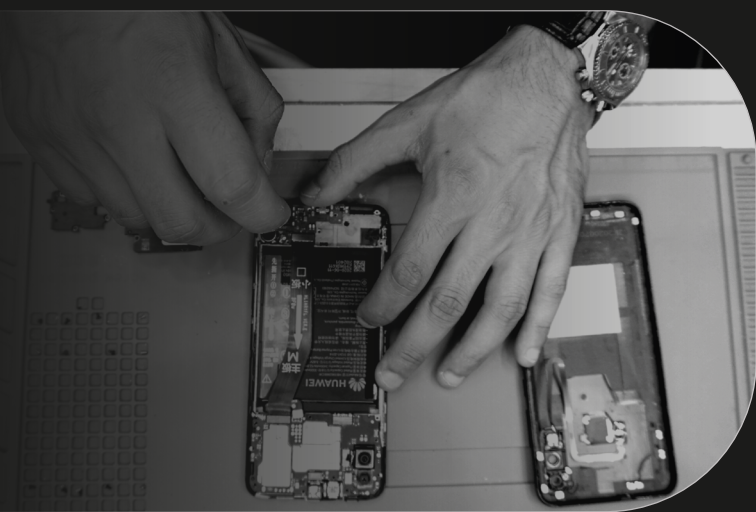
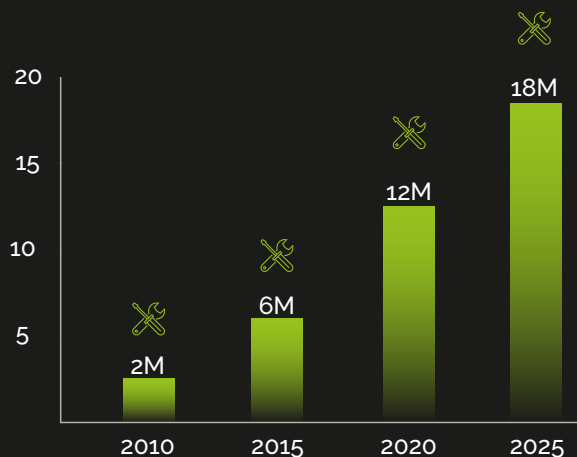
UN MARCHÉ PORTEUR



Les **prix des smartphones** sont en **progression constante** depuis plus de 15 ans, et l'émergence des **smartphones pliables va renforcer cette tendance**.

Les consommateurs privilégient de plus en plus la **réparation plutôt que le remplacement** de leurs appareils.

Le volume de réparations de smartphones est en **forte croissance** et s'inscrit dans une **tendance durable**.



La **surconsommation** est aujourd'hui un **enjeu majeur**.

La **réparation** et le **réemploi** des appareils existants apportent une **réponse concrète**, soutenue par des **dispositifs gouvernementaux** comme la **prime QualiRépar**.



Depuis plus de 10 ans,
Cash & Repair est le seul réseau franchisé **entièrement dédié à la réparation**.

+1,2M
Réparations réalisées

98%
Clients satisfaits

40
Ateliers en France

+57K
Produits revalorisés

UN CONCEPT CLÉ EN MAIN SUR DES EMPLACEMENTS N°1

La **qualité de l'emplacement** et le **format kiosk** sont deux **leviers** essentiels de la **réussite** du concept **Cash & Repair**. Ce modèle permet de **limiter l'investissement initial** tout en bénéficiant de **flux constants** toute l'année.

L'**expérience client** est pensée pour être **simple et fluide**. Le client se gare **sans contrainte**, confie son smartphone pour une **réparation express**, puis **poursuit ses achats** en toute **sérénité**, dans **un lieu qu'il fréquente déjà chaque semaine**.



**Réparations
Express 30 min**



**Réparations
Garanties à vie**



**Rachat immédiat
de smartphones**

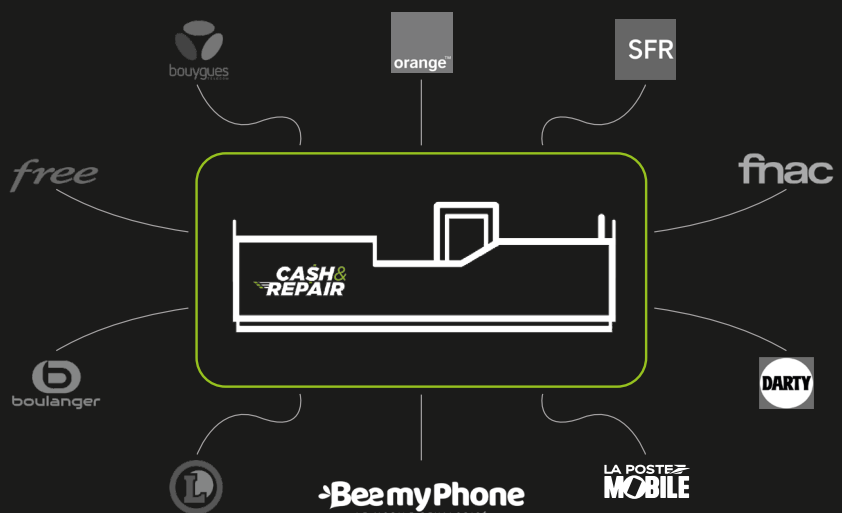
INVESTISSEMENT MAÎTRISÉ

FLUX CONSTANT

EXPÉRIENCE CLIENT UNIQUE

Nous avons fait le **choix stratégique** de nous concentrer **exclusivement** sur la **réparation**, **sans commercialiser** de **smartphones**.

Cette spécialisation nous permet de rester focalisés sur notre cœur de métier et d'être reconnus comme de **véritables experts** par les enseignes spécialisées, et non comme des concurrents potentiels.



Leader de la **grande distribution** en France, **E.Leclerc** s'implante sur les **emplacements n°1 des villes**, là où **le trafic est le plus dense** et la **visibilité maximale**.

Grâce à notre **expertise** et à notre **expérience reconnue** au sein du réseau E.Leclerc, nous vous **accompagnons efficacement** pour **accéder à ces emplacements premium** et **capter un flux client à très fort potentiel**.

UN RÉSEAU ENGAGÉ

Avec **Cash & Repair**, vous entreprenez tout en bénéficiant de **la force d'un collectif**. Vous échangez au quotidien avec les autres franchisés du réseau et participez chaque année à **des temps forts fédérateurs**.

Ces rendez-vous sont l'occasion de **partager** les bonnes pratiques, de **renforcer** les liens et de **faire grandir** le réseau ensemble.



UNE MARQUE FORTE

4,8



> 20 000 avis



5



> 1 700 avis

TIGNIEU JAMEYZIEU

4,8



> 1 300 avis

LES SABLES D'OLONNE

4,8



> 1 000 avis

LA ROCHE SUD

4,8



> 800 avis

BOURGOIN-JALLIEU

4,9



> 500 avis

VANNES

4,9



> 800 avis

CLICHY

4,9



> 500 avis

LUÇON

4,9



> 900 avis

SAINT NAZAIRE

4,9



> 400 avis

ARES

4,8



> 700 avis

ORVAULT

4,7



> 600 avis

THIONVILLE

4,9



> 200 avis

PORNIC

4,8



> 600 avis

REZÉ

5



> 100 avis

QUIMPER

4,9



> 400 avis

LA ROCHE OUDAIRIES

4,6



> 800 avis

SAINT-HERBLAIN

4,9



> 200 avis

FAMECK

4,9



> 400 avis

SAINT-GILLES

4,9



> 200 avis

LA ROCHE FLÂNERIES

5



> 300 avis

BOURG-EN-BRESSE

4,8



> 500 avis

DAX

4,9



> 800 avis

PERPIGNAN

4,9



> 400 avis

RENNES CLEUNAY

4,9



> 400 avis

OLIVET

4,7



> 300 avis

BASSE GOULAINÉ



EFFICACITÉ



QUALITÉ DE SERVICE



SATISFACTION CLIENT

DES PARTENARIATS SOLIDES

Rejoindre le réseau Cash & Repair,
c'est **bénéficier d'accords-cadres négociés**
pour **optimiser vos coûts** et **sécuriser votre activité**.



[AGENCEMENT]



[PIÈCES DÉTACHÉES]



[ACCESSOIRES]



[MARKETING]



[FINANCEMENT]



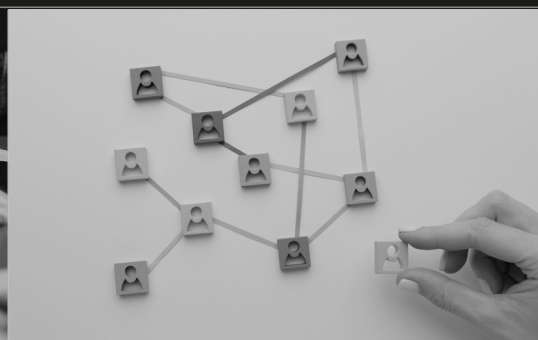
[ASSURANCES]



[COMPTABILITÉ]



[JURIDIQUE]



[SOCIAL]

UNE FORMATION INITIALE ET CONTINUE

FORMATION INITIALE

Vous et votre équipe bénéficiez du parcours de formation **le plus complet du marché** pour **maîtriser le métier** et **notre concept**.

PARCOURS DE FORMATION

4 semaines à l'**Académie Cash & Repair**

7 semaines sur un de **nos ateliers**

8 mois de **suivi personnalisé**



FORMATION CONTINUE

Le **métier de la réparation** évolue en permanence et **nécessite une mise à jour régulière** des compétences.

Nous proposons un **parcours de certifications** permettant d'**améliorer** à la fois les **compétences techniques** et le **développement personnel**.

Parcours de certifications

BOIS **BRONZE** **ARGENT** **OR**

FORMATION FRANCHISÉS

Au-delà de la formation technique, nous proposons des modules dédiés au **développement des compétences entrepreneuriales** des franchisés.

Modules proposés

✓ **Performance**

✓ **Gestion et Pilotage**

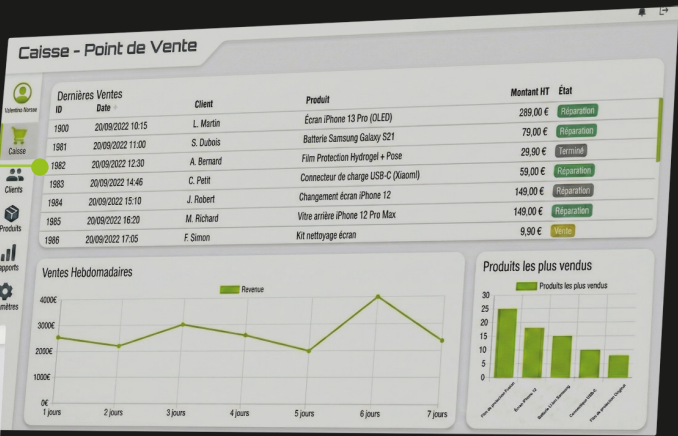
✓ **Multi Franchise**

✓ **Parrainage Franchisé**



DES OUTILS PERFORMANTS

Caisse dédiée au métier



Gestion de stock optimisée



Suivi de la performance



Site internet



Intranet collaboratif



VOTRE PARCOURS DE FRANCHISÉ



Premiers échanges

Découverte du concept et du réseau

Validation candidature
Étude du projet et
adéquation avec le réseau



Aide à la recherche d'emplacement

Accompagnement dans
l'**identification** et la **négociation** des
emplacements stratégiques

Formation initiale

Délivrée à l'**académie Cash & Repair**
en Vendée (85) - **Durée 11 semaines**



Ouverture de votre atelier

Accompagnement opérationnel
lors du lancement

Accompagnement continu
Développement de votre
fond de commerce et
optimisation de la **performance**



Ouverture d'autres ateliers

Des **opportunités multi-sites**
selon vos performances et
les opportunités locales

CHIFFRES
CLÉS

100%

des franchisés **renouvellent** leur
contrat de franchise

350k €

CA annuel moyen
Jusqu'à 700k € pour les plus performants

60%

des franchisés exploitent
plusieurs ateliers

CHIFFRES
CLÉS

Investir en franchise, c'est investir dans un concept clé en main, éprouvé et rentable

C'est aussi **rejoindre un réseau** d'entrepreneurs **indépendants** qui ont fait le choix de **représenter une marque forte**, portée par des **valeurs communes**.



Guillaume, franchisé depuis 2021
2 ateliers à Perpignan (66)

J'étais **directeur de magasin** d'ameublement en tant que **salarié** et j'avais envie de **franchir un cap** en devenant **mon propre patron**. J'ai **découvert Cash & Repair comme client** et j'ai immédiatement été **séduit par le concept**. Je n'avais jamais réparé de smartphone auparavant, mais la formation initiale et l'accompagnement m'ont permis **d'apprendre le métier, même en partant de zéro**. Je me suis donc lancé et mon atelier est devenu **rentable dès le troisième mois**.

Riad, franchisé depuis 2018
2 ateliers à Clichy (93) & Bonneuil (94)

J'ai choisi Cash & Repair pour répondre à mon **envie d'entreprendre** tout en **minimisant les risques**. Rejoindre **un concept qui a déjà fait ses preuves** est **très sécurisant, surtout lorsqu'on a une famille**. La formation initiale a été d'une **grande qualité** et m'a permis de me lancer dans d'excellentes **conditions**.



Benjamin, franchisé depuis 2021
3 ateliers à Luçon (85), Fontenay-le-Comte (85) et Royan (17)

J'étais **réparateur** en tant que **salarié** dans une autre enseigne. J'ai choisi la franchise Cash & Repair pour **m'aider à structurer mon projet** et me lancer. Le réseau m'a accompagné dans la **recherche de mon emplacement**. Aujourd'hui, **mon atelier est un véritable outil de travail** : il est **très qualitatif** et **parfaitement fonctionnel**. J'apprécie particulièrement le fait d'**être indépendant tout en faisant partie d'un groupe**. Nous nous réunissons plusieurs fois par an avec la franchise et les autres franchisés pour **partager et avancer ensemble**.



UNE ÉQUIPE DÉDIÉE

Notre équipe vous accompagne
à chaque étape de votre projet :

- Dans la **recherche** de votre **futur emplacement**
- Dans la **négociation** avec le **bailleur**
- Dans la **formation métier**
- Lors de l'**ouverture** de votre **atelier** de réparation
- **Après l'ouverture**, grâce à des points réguliers avec le réseau et le franchiseur



Bertrand LEPINEAU
Président



Véronique LEPINEAU
Développement Franchise



Mathilde LEPINEAU
Administratif & Financier



Axelle CARREAU
Ressources Humaines



David BOUTON
Marketing & Communication



Yvan CHENU
Formation



William LETHEZER
Animation

L'OPPORTUNITÉ BEEMYPHONE

Le groupe peut également vous proposer des **opportunités de développement** complémentaires à **Cash & Repair**, notamment à travers l'ouverture de boutiques **Beemyphone**.



Beemyphone est un réseau de points de vente **éco-responsables** dédiés à l'**achat** et la **revente** de smartphones, tablettes, ordinateurs portables, consoles et objets connectés **revalorisés**. Les produits sont **testés et garantis à vie**, s'inscrivant pleinement dans une **démarche durable et responsable**.

”



Après avoir développé **plusieurs ateliers Cash & Repair**, **Beemyphone** s'est imposé comme une **suite logique dans notre parcours entrepreneurial**.

Le reconditionné est un **marché porteur et complémentaire** à la réparation. Le fait d'**évoluer au sein du même groupe**, avec des **valeurs communes** et un **accompagnement structuré**, a été déterminant dans notre décision.

Aujourd'hui, la **combinaison des deux concepts** nous permet de **diversifier notre activité** tout en restant **cohérent avec notre vision entrepreneuriale**.

Charlotte & Anthony
Multi Franchisés

**CASH &
REPAIR**

3 ATELIERS

BeemyPhone

4 BOUTIQUES

2,7 MILLIONS D'EUROS DE CA ANNUEL

LES CHIFFRES CLÉS

Droit
d'entrée
15k €

Apport
personnel
25k €

Investissement
(dont BFR)
82k €

CA réalisable
après 2 ans
350k €

CA des ateliers les
plus performants
700k €

Taux de marge
moyen
62%

Marketing
1%

Royalties
5%

Taux de fermeture
0%

Les **10** raisons de choisir

CASH & REPAIR



Un marché
porteur



Un concept
clé en main



Une marque
forte



Des partenariats
solides



Une formation
continue



Des outils
performants



Une rentabilité
rapide



Des opportunités
de développement



Une équipe dédiée
à votre réussite



L'opportunité
BEEMYPHONE



Contactez-nous

Véronique LEPINEAU
Développement Franchise

02 51 24 68 67

franchise@cashandrepair.fr

Votre candidature en ligne

