

KFC

ET SI VOUS OUVRIEZ VOTRE PROPRE KFC ?

Une opportunité
clé en main,
avec le soutien
d'un groupe
international
et un impact
local fort



Rejoignez-nous



KFC, EN QUELQUES MOTS

Kentucky Fried Chicken, fondée en 1952 par le Colonel Sanders, est une enseigne de restauration rapide, célèbre pour son poulet pané et préparé sur place chaque jour avec la recette secrète aux 11 herbes et épices.

Membre du groupe Yum!, leader mondial de la restauration rapide, KFC est la 1ère enseigne de sa maison mère avec plus de 32 000 restaurants dans plus de 150 pays, devant ses marques sœurs Pizza Hut, Taco Bell et The Habit Burger.

Col. Harland Sanders

L'EMPREINTE ÉCONOMIQUE DU RÉSEAU KFC EN FRANCE EN 2025

Arrivée en 1991
et présente en France
depuis plus de 30 ans

Plus de 390 restaurants
et 56 partenaires franchisés*

Le réseau KFC
emploie plus de
15 500 employés*

Chaque ouverture
créée en moyenne
40 emplois

KFC participe au dynamisme des territoires
avec un large réseau de partenaires et de fournisseurs
dont plus de 600 éleveurs français**

NOTRE AMBITION :
DOUBLER LE NOMBRE DE RESTAURANTS KFC EN FRANCE

*Données mai 2025

**Sur la base des élevages partenaires de mai 2024 à mai 2025

POURQUOI CHOISIR KFC POUR ENTREPRENDRE ?

- ✓ Intégrez une enseigne leader et profitez d'une marque iconique et mondialement reconnue
- ✓ Bénéficiez du savoir-faire et de l'expertise du groupe Yum!
- ✓ Avancez sereinement grâce à des formations, des outils et un soutien quotidien



« Ce qui compte pour nous, c'est la relation entre les franchisés et la marque. Leur succès fait notre succès. »

Nicolas Gabriel
Directeur du Développement

NOUS REJOINDRE EN LOCATION GÉRANCE OU EN FRANCHISE CLASSIQUE ?

EN LOCATION GÉRANCE

VOUS ÊTES RESPONSABLE DE L'EXPLOITATION DU RESTAURANT
ET KFC EST PROPRIÉTAIRE DU FONDS DE COMMERCE
APPORT PERSONNEL MINIMUM : 250K€*
INVESTISSEMENT GLOBAL : À PARTIR DE 800K€*
DURÉE : 10 + 10 ANS RENOUEVABLES*

Il sera possible d'évaluer l'opportunité d'acheter le fonds de commerce notamment si les performances de votre restaurant sont au rendez-vous.

EN FRANCHISE CLASSIQUE

VOUS ÊTES PROPRIÉTAIRE DU FONDS DE COMMERCE
INVESTISSEMENT GLOBAL : ENTRE 1,2M€ ET 2M€**
(SELON LE FORMAT DE VOTRE RESTAURANT)
DURÉE : 10 + 10 ANS RENOUEVABLES**

*Chiffres indiqués pour la location-gérance le 1er janvier 2025, susceptibles d'évoluer et précisés à titre indicatif **Chiffres indiqués pour la franchise classique le 1er janvier 2025, susceptibles d'évoluer et précisés à titre indicatif

LES ÉTAPES DE VOTRE CANDIDATURE



CANDIDATURE EN LIGNE

Vous êtes prêt(e) à vous lancer ? Scannez le QR code en bas de page pour démarrer votre candidature dès maintenant !



ENTRETIEN INDIVIDUEL

Passée l'étape de pré-sélection, notre équipe recrutement vous contactera pour un premier entretien afin d'échanger sur votre projet.



IMMERSION

Découvrez la réalité de la restauration en échangeant avec nos franchisés et leurs équipes. Rien de tel pour se projeter dans l'aventure KFC !



ENTRETIENS COMPLÉMENTAIRES

Votre projet est solide. C'est l'étape finale ! Rendez-vous pour le grand oral devant le comité de Direction afin de concrétiser votre projet sur le site identifié.



FORMATIONS

Place à l'action : une formation intensive de 4 à 6 mois vous attend.



VALIDATION

Une fois certifié(e), vous y êtes ! Félicitations ! Vous faites partie officiellement du réseau KFC !

**ALORS
VOUS ÊTES PRÊT(E)
À NOUS REJOINDRE ?**

**Pour en savoir plus
et nous contacter, c'est par ici :**



QUI DE MIEUX PLACÉ POUR EN PARLER QUE NOS FRANCHISÉS ?



« Ce qui m'anime chaque jour en tant que franchisé, c'est l'autonomie dans la gestion de mon centre de profit, le développement de mes équipes, et l'animation des ventes à travers des collaborations locales. »

Les relations enrichissantes avec KFC et les autres franchisés, basées sur le partage, ainsi que la possibilité de gérer plusieurs sites et de constituer des équipes engagées, rendent cette aventure entrepreneuriale passionnante. »

François Guérin
12 restaurants KFC

« L'accompagnement de KFC tant dans le développement que dans l'exploitation a été essentiel dans la réussite de mon projet entrepreneurial. Au quotidien, je n'ai qu'un seul objectif : accompagner mes équipes pour satisfaire les clients de mes restaurants, et ainsi augmenter la fréquence de venue. »



Jean-Christophe Lapisardi
2 restaurants KFC

« Chaque jour est différent, rythmé, exigeant mais toujours stimulant. Être franchisé KFC, c'est entreprendre avec une marque forte, un concept unique et un accompagnement complet pour avancer au sein d'un réseau en pleine croissance. En résumé, c'est "réussir et pérenniser". »

Laurent Chaumeton
1 restaurant KFC



Pour nous, pas de profil type, mais un état d'esprit !
Chez KFC France, nous cherchons **des entrepreneurs passionnés**, capables de **gérer des équipes et des restaurants** avec brio et surtout, de **placer l'expérience client au cœur de leurs préoccupations**.

Pas besoin de venir d'un secteur précis :
la diversité de parcours est une force, et vos compétences feront la différence.



Visit
the
Colonel
Harland
Chicken



KFC FRANCE SAS, TOUR W 102 TERRASSE BOIELDIEU 92800 PUTEAUX,
380 744 870 RCS NANTERRE, CAPITAL SOCIAL DE 88 648 246 EUROS

Made on the heart of the Bluegrass